FORMATION BUSINESS TRAINER

Passez de technicien à chef d'entreprise !

OBJECTIFS

Vous trouverez au travers de cette formation toutes les réponses pour lancer votre activité d'indépendant et la pérenniser. Vous bénéficierez d'un plan d'actions, étape par étape, pour créer de A à Z votre entreprise de personal training afin d'aller chercher vos premiers clients et vos premiers revenus. Au sortir de cette formation vous pourrez appliquer des méthodes commerciales «soft» à forte rentabilité.

POUR QUI ?

Ouverte aux professionnels du monde sportif (entraîneurs, éducateurs sportifs...), aux coachs fitness, et aux personal trainers souhaitant développer une activité de personal training.

PROGRAMME

3 jours en présentiel + 6 modules en E-learning

En parallèle de l'immersion de 3 jours, vous allez disposer d'une plateforme en e-learning accessible à vie pour revoir tout le programme, télécharger tous les supports de cours et visionner des vidéos tutorielles supplémentaires pour aller plus loin et avancer à son rythme

- MODULE BUSINESS MODEL
- MODULE OFFRES & PRICING
- MODULE MARKETING
- MODULE VENTE
- MODULE COMPTABILITÉ & FISCALITÉ
- MODULE PRODUCTIVITÉ & ORGANISATION

CERTIFICATION validée après remise d'un dossier synthétisant le projet global.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Certification	Certificat de suivi délivré à l'issue de la formation.
Durée	3 jours - Répartis en VSD 21 H / + 25 H online
Horaires types	9h-17h30
Effectif	6 personnes minimum
Lieu du cours	Fitspro – VERSOIX

Prix de la formation CHF 1600.-

COMPREND:
- LES 6 MODULES ELEARNING
- LES 3 JOURS PRESENTIELS
- LA CERTIFICATION

CONTENU DETAILLE

▸ MODULE BUSINESS MODEL

- Avoir une vision claire de votre modèle économique pour partir sur de bonnes bases.
- À la fin de ce module, voici ce que vous allez avoir :

Une vue à 360° de votre entreprise. Un plan d'actions pour prendre les bonnes décisions.

▸ MODULE OFFRES ET PRICING

- Construire son image de marque pour créer une offre de coaching qui donne envie !
- À la fin de ce module, voici ce que vous allez avoir :

Une idée très claire des catégories de personnes que vous allez cibler, des offres que vous allez proposer et des prix que vous allez exercer.

▸ MODULE TROUVER DES CLIENTS - MARKETING

- Avoir un système d'acquisition prospects prédictible, c'est à dire trouver, chaque mois, de nouvelles personnes intéressées par vos services de personal training !
- À la fin de ce module, voici ce que vous allez avoir :

Un système pour trouver vos 1ers clients, Un site internet à votre image, Un profil Facebook et un compte Instagram adapté à votre métier, Une page Facebook professionnelle

▸ MODULE VENTE

- Avoir une méthode simple pour vendre ses premiers contrats !
- À la fin de ce module, voici ce que vous allez avoir :

Un système clé en main pour vendre vos sessions de coaching à vos prospects. Un script de vente que vous aurez juste à recopier

▸ MODULE COMPTABILITE ET GESTION

- Choisir la meilleure option, celle qui correspond à votre cas particulier !
- À la fin de ce module, voici ce que vous allez avoir :

La structure pour démarrer de manière légale votre activité

▸ MODULE PRODUCTIVITE ET ORGANISATION

- S'organiser au quotidien pour gérer sa vie professionnelle !
- À la fin de ce module, voici ce que vous allez avoir :

Une vue d'ensemble de votre agenda personnel pour être efficace et organisé.

Isabelle Gall
Téléphone: +41 22 779 10 62
E-Mail: info@fitspro.com
www.fitspro.com

Fitspro – 243 route des Fayards-1290 Versoix
Train:
Depuis Lausanne, arrêt CFF Versoix

Fitspro délivre des diplômes reconnus et un enseignement de qualité.

Fitspro est certifié **EduQua** et **EREPS** qui qualifient une bonne institution de formation continue pour adultes et assure le développement de la qualité dans l'institution.

EDUQUA

FISAF International

qualitop

SFGV
Schweizerischer Fitness- und Gesundheitscenter Verband
Fédération Suisse des Centres Fitness et de Santé
Federazione Svizzera dei Centri Fitness e di Salute

LesMills
FOR A FITTER PLANET